|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Profilvorstellung NUNC Consulting GmbH: |  | Sprachen: | EnglishGerman |

|  |
| --- |
| Zur Person: |
| Als Solution Designer, Cloud Plattform Experte, Data Engineer und FullStack Entwickler, habe ich in den letzten 17 Jahren unterschiedliche Projekte in verschiedenen Branchen (Food, Pharma, Manufacturing, Biotech, Insurance, IT) abgewickelt, teilweise im gesamten End-to-End Lifecycle. Durch ständige Weiterentwicklung habe ich mir tiefe Erfahrungen in konträren Bereichen angeeignet, dazu zählen Support (1-3 Level), OnSite Inbetriebnahmen, Marketing, PreSales, Projektleitung, Teamleitung, alle Schwerpunkten in der Softwareentwicklung, Data Analytics und Machine Learning. SQL und Daten sind meine zweite Muttersprache. Komplexe Projekte mit übergreifenden Anforderungen (Cross Cloud, Legacy Systeme, unterschiedliche Technologien und Unternehmensbereiche), machen mir am meisten Spaß, hier kann ich meine Stärken auch voll zur Geltung bringen. In diesem Umfeld bin ich auch ein stetiger Ideengeber für neue Use Cases oder Verbesserungen. Ich arbeite strukturiert und intuitiv, meine Kommunikation ist klar und wertschätzend. |

|  |
| --- |
| Besondere Kenntnisse: |
|  |

|  |  |
| --- | --- |
| Branchenkenntnisse: | RetailPharmaceuticalsOnline MediaOil & EnergyManufacturingFood ProductionEducationComputer GamesBiotechnologyAutomotive |

|  |  |
| --- | --- |
| Methoden: |  |

|  |  |
| --- | --- |
| Technologien: | TypescriptTableauSSRSSQL-ServerSales CloudRest/Soap APIPythonPower BIMicrosoft AzureMarketing CloudJavascriptHerokuGoogle Cloud PlatformDatorama.net |

|  |  |
| --- | --- |
| Zertifizierungen: | Salesforce Marketing Cloud Personalization Accredited ProfessionalSalesforce Marketing Cloud Email SpecialistSalesforce Marketing Cloud DeveloperSalesforce AdministratorMCSA: Machine Learning CertifiedData Cloud Consultant Certification |

# PROJEKTHISTORIE

|  |
| --- |
| **Persistent Systems LLC** - **Information Technology & Services *- 01.2022 - 03.2023***  ***Projektrolle:* Salesforce Architect;Salesforce Consultant;Technical Project Manager;Team Lead**  *Aufgaben:*  Rollen: • Consulting • Technische Projektleitung • Prototyping • System Architektur • Solution Design • Prozessanalyse • Prozessautomatisierung • Workshops und Schulungen Branchen: • Retail • Automotive • Manufacturing • Education • Media • Gaming |

|  |
| --- |
| **VTU Engineering GmbH** - **Information Technology & Services *- 11.2018 - 01.2022***  ***Projektrolle:* Salesforce Architect;Salesforce Developer;Salesforce Consultant**  *Aufgaben:*  Enterprise Data Warehouse für VTU Engineering Story: Das Unternehmen ist schnell gewachsen und hat seine Mitarbeiterzahl in den letzten zwei Jahren verdoppelt. Die Geschäftsprozesse müssen für weiteres geplantes Wachstum angepasst werden. In den meisten Abteilungen gibt es viele "Ecken und Kanten". Viele manuelle Prozesse, Datensilos und Verzögerungen in der Finanz- und Managementberichterstattung führten zur Entscheidung, ein EDW einzurichten. Alle relevanten Berichte sollten zu Power BI migriert und neue anspruchsvolle Dashboards für jede Abteilung erstellt werden. Lösung: Da das Management darauf drängte, wichtige Berichte so schnell wie möglich produktiv zu nutzen, wurde die Design- und Implementierungsphase iterativ durchgeführt. Während dieses Projekts gab es viele Herausforderungen, da aktuelle Prozeduren, Funktionen, Pipelines und Berichte weiterhin verfügbar sein mussten und die erforderliche Azure-Infrastruktur erst aufgebaut werden musste. Viele Datenquellen (SQL-Server, Azure SQL, MS Dynamics, Salesforce, API) mussten implementiert werden, einige Cloud-basiert, die meisten davon On-Premise, verteilt über Standorte in Europa. Die Implementierung folgte einem zweischichtigen DWH-Konzept, das in Synapse Analytics und Azure Analysis Services umgesetzt wurde. Die Umsetzung der wichtigsten Teile erfolgte in wenigen Monaten. Zusätzlich zum DWH selbst konnte ich mehrere Use-Cases für die Automatisierung täglicher Prozesse in verschiedenen Abteilungen finden und implementieren. |

|  |
| --- |
| **acs engineering GmbH** - **Energy *- 09.2015 - 11.2018***  ***Projektrolle:* Team Lead**  *Aufgaben:*  Rollen: • Teamlead Software Development • Technische Projektleitung • Solution Architektur • Solution Design • Prozessanalyse • Prozessautomatisierung • Workshops • Inbetriebnahme von Projekten beim Kunden • Support Branchen: • Kritische Infrastruktur (Wasser) • Manufacturing • Food & Pharma • Biotech • Automotive |

|  |
| --- |
| **Högl Kassensysteme** - **Technology *- 01.2004 - 12.2014***  ***Projektrolle:* Head of IT**  *Aufgaben:*  • Leitung von Service & Support • Betreuung von Kunden im Innen- und Außendienst • Aufbau und Instandhaltung der IT-Infrastruktur • Einführung von Prozessen zur Wahrung und Verbesserung der Servicequalität Branchen: Handel, Trafiken (Tabakfachgeschäfte), Gastronomie |

**Allgemeine Geschäftsbedingungen (AGB) der NUNC Consulting GmbH**

1. **Geltungsbereich**  
   Diese Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) gelten für alle Verträge (aktuelle und zukünftige) zwischen der NUNC Consulting GmbH (im Folgenden „NUNC“ genannt) und dem Auftraggeber, die die Vermittlung und Erbringung von Beratungsdienstleistungen betreffen. Abweichende Bedingungen des Kunden werden nur dann Vertragsbestandteil, wenn NUNC diesen ausdrücklich schriftlich zugestimmt hat.
2. **Leistungsumfang und Auswahl der Berater**  
   NUNC erbringt IT-Beratungsdienstleistungen durch eigene angestellte Berater sowie durch die Vermittlung externer Berater (im Folgenden „Berater“ genannt). NUNC berät den Kunden bei der Auswahl geeigneter Berater basierend auf den Anforderungen des Kunden und stellt entsprechende Profile vor. Die endgültige Entscheidung über den Einsatz und die Auswahl der Berater obliegt dem Kunden. NUNC übernimmt die Koordination sowie die Abwicklung und bleibt stehts der zentrale Ansprechpartner.
3. **Abrechnung und Leistungserbringung**  
   Die Abrechnung erfolgt anhand der vertraglichen Vereinbarung. Sämtliche Änderungen des Leistungsumfangs, der Aufgabenstellung oder der Arbeitsweise müssen mit NUNC und dem eingesetzten Berater gemeinsam vereinbart werden. Vertragliche Veränderungen müssen mit NUNC abgestimmt werden.
4. **Vergütung und Zahlungsbedingungen**  
   Die Vergütung richtet sich nach der im Vertrag festgelegten Honorarbasis und umfasst die Dienstleistungen der eingesetzten Berater. Die Vergütung externer Berater erfolgt ausschließlich durch NUNC. Verzugszinsen und Mahnkosten können nach gesetzlichen Bestimmungen erhoben werden, falls die Zahlung nicht rechtzeitig erfolgt.
5. **Verbot der direkten sowie indirekten Beauftragung oder Abwerbung**  
   Der Kunde verpflichtet sich, während der Vertragslaufzeit sowie für einen Zeitraum von 12 Monaten nach Vertragsbeendigung weder direkte noch indirekte Arbeitsverträge oder Aufträge mit den durch NUNC eingesetzten Beratern zu schließen, es sei denn, dies erfolgt durch Einbindung und ausdrückliche Zustimmung von NUNC.  
   Sollte der Kunde gegen diese Verpflichtung verstoßen und einen Berater ohne Einbindung von NUNC beauftragen oder abwerben, so verpflichtet er sich, an NUNC eine Entschädigungszahlung in Höhe von einem Jahresbruttogehalt bzw. das jährliche Honorar des Beraters zu leisten. Weitergehende Ansprüche von NUNC bleiben hiervon unberührt.
6. **Mitwirkungspflicht des Kunden**  
   Der Kunde verpflichtet sich, alle für die Erbringung der Beratungsleistung erforderlichen Informationen, rechtzeitig und vollständig zur Verfügung zu stellen. Dazu gehört die Bereitstellung aller notwendigen Voraussetzungen und Ressourcen, die NUNC und den eingesetzten Beratern eine ordnungsgemäße Leistungserbringung ermöglichen. Der Kunde informiert NUNC unverzüglich über alle wesentlichen Änderungen und Umstände, die die Erbringung der Dienstleistung betreffen könnten.
7. **Geheimhaltung**  
   Beide Parteien verpflichten sich zur Vertraulichkeit sämtlicher Informationen, die im Rahmen der Zusammenarbeit bekannt werden. Dies umfasst insbesondere Informationen über den Kunden und die eingesetzten Berater, die durch NUNC vermittelt oder eingesetzt werden.
8. **Datenschutz**  
   NUNC verarbeitet personenbezogene Daten des Kunden und der vermittelten Berater gemäß den geltenden Datenschutzgesetzen. Eine Weitergabe der Daten erfolgt nur, soweit dies zur Vertragserfüllung notwendig ist oder der Kunde einer Weitergabe ausdrücklich zugestimmt hat.
9. **Kündigung**  
   Beide Parteien können den Vertrag unter Einhaltung der im Vertrag festgelegten Kündigungsfrist kündigen. Bereits entstandene Zahlungsansprüche bleiben davon unberührt.
10. **Schlussbestimmungen**  
    Sollten einzelne Bestimmungen dieser AGB unwirksam sein oder werden, bleibt die Wirksamkeit der übrigen Bestimmungen unberührt. Die unwirksame Bestimmung wird durch eine Regelung ersetzt, die dem wirtschaftlichen Zweck der unwirksamen Bestimmung am nächsten kommt.  
    Es gilt das Recht der Bundesrepublik Deutschland. Gerichtsstand ist [Sitz der NUNC Consulting GmbH].